

Esettanulmány pályázat vállalkozó nőknek

Kíró szervezet: Telenor Magyarország Zrt.

Vállalkozás neve: Barico Kft.

Pályázó neve: Nyárádi Tímea

Beosztás: cégvezető

Vállalkozás neve: Barico Rent Kft.

Pályázó neve: Nyárádi Tímea

Beosztás: ügyvezető igazgató

Mobiltelefon: 20/555-1616

Levelezési cím: 2040 Budaörs, Szabadság út 117.

E-mail: nytimea@barico.hu

Beküldési határidő: 2011. július 31.

Tisztelt Bíráló Bizottság!

Örömmel olvastam pályázatukról, melyet a magyar vállalkozó nők támogatását segítő program sorozat keretein belül ismerhettem meg.

Jómagam egy cégcsoport élén dolgozom alkalmazottként, ezért úgy gondolom az esettanulmányomon felbuzdulva sokan mernek majd vállalkozni, új területekre betörni, magasabb pozíciókra törni.

Pár hónappal ezelőtt kért fel egy barátom egy informatikai cég irányítását ellátó, igen felelősségteljes munkakör ellátására.

A céget 2004-ben alapította saját tőke bevonásával a tulajdonos. Korábban Bt. formájában üzemelt, később Kft. lett. A tulajdonos szakmájából és korábbi profi előéletéből adódóan a cég tevékenységi köre információ-technológiai szolgáltatás lett. Ahogy az árbevétel, úgy a vevőkör is rohamosan gyarapodott.

A vállalkozás fő piaca, célcsoportja először a kis- és középvállalatok voltak, majd sikerült megszerezni több nagyobb vállalatot.

A fő profil a rendszerüzemeltetés lett, szolgáltatást ad a cég. Ami itt lényeges, hogy alapvetően Dell eszközökkel dolgozunk valamint a Microsoft teljes portfóliójára kiterjedően választjuk ki termékeinket.

Rendszermérnökeink professzionálisan erre képzettek és folyamatosan tovább is képezhetők.

Versenyelőnyünket a minőségi szolgáltatásban és az egyedi igényeket is kiszolgáló rugalmas kiszolgálásban látom. Ezt mi sem szemlélteti jobban, mint az évek óta meglévő ügyfeleink elégedettségei, visszajelzéseik.

Nyitottak vagyunk az egyedi igények kivitelezésére (természetesen az ésszerűség határain belül). Szolgáltatásaink kiemelkedően fontos szegmense a server hosting, azaz szerverbérlet.

Kiemelt figyelmet fordítunk a környezetbarát technológiákra, biztonsági védelemre és megbízhatóságra, munkáinkra erkölcsi és anyagi garanciát vállalunk.

Ez nagyon fontos és rendkívül szimpatikus mindenki számára, hisz garanciát csak az vállalhat aki elismerten jó munkát végez.

Árpolitikánkat is úgy alakítottuk ki, hogy minél hosszabb távra megtarthassuk az ügyfeleinket. Mivel egy minőségi szolgáltatást adunk el, így nem vagyunk a „legolcsóbbak” és ez érthető is, de mivel hosszú távon gondolkodunk korrekt és egyedi ajánlatot kap minden partnerünk.

Ezt meglévő ügyfeleink és ügy partnereink is értékelik.

Hogy hogy lehet ezt lemérni? Számos ajánlás érkezik évközben és egyre nagyobb tendereket tudunk elhozni. Az ajánlás a legnagyobb kincs és a leges legjobb referencia. Ez az, amire büszkék lehetünk!

Mivel már nem egy induló vállalkozásról beszélünk, én a kezdeti nehézségeknél nem voltam ott. De azért most is számos kihívással találom magam szemközt.

Egy vállalkozást folyamatosan fejleszteni, újítani, erősíteni kell. Nem elég egyszer nekifutni, állandóan szinten tartott erők kellene. Igazodni kell a megújuló piac igényeihez, egyedi elvárásokhoz. Egy olyan nő esetében aki karrierista, akinek több feles energiája van mint kéne, nem lehet gond.

Nap mint nap küzdeni kell és minden csatát megnyerni. Ha veszít az ember, akkor valahol hibát vétett ami az állásába is kerülhet, esetleg ha cég tulajdonos veszteséget okozhat.

(Itt azért beszélek egyes szám harmadik személyben, mivel én ritkán vagy egyáltalán nem vétek hibát és ebből is kell kiindulni. Erre visszatérek a hozzáállásbeli kifejtésemnél.)

Jelen esetben első sorban belső tulajdonságaim alapján választottak a pozícióra.

Egy felelősségteljes munkakört olyan ember tud ellátni, aki nap mint nap képes 150 % felett teljesíteni.

Én már több ízben bizonyítottam magamnak rátermettségemet és itt egy kicsit bemutatkoznék, hogy hol kezdtem és hogy értem el, hogy egy vállalat csoport élére kerüljek.

Középfokú szakmákat végeztem ügyviteli területen. Vizsgáim letétele után azonnal elhelyezkedtem és a közigazgatásban dolgoztam 4 évet Miskolcon a környezetvédelemnél. Miután leépítés volt ebben a szektorban, az én munkaköröm is megszűnt, de azonnal találtam munkát Budapesten. Nem okozott gondot elköltözni és beilleszkedni az idegen környezetbe. Marketing területen dolgoztam majd asszisztensként. Mivel ennyivel nem értem be és nagyobb kihívásra vágytam egy nem egészen nőknek való területen próbáltam ki magamat: egy nívós motor szalon szervizébe kerültem, ami egész Európában a legjobbnak számított. Itt anyaggazdász voltam és A-Z-ig megtanultam az alkatrészeket angolul-magyarul.

Kiváló próbatétel volt, hisz egyrészt boldogultam a férfiak világában és szakmai tudásommal és hozzáállásommal óriási elismerést vívtam ki. Az ismeretségi körömben ez elterjedt és a személyiségemben mindinkább kibontakozódott ez a fajta szemlélet.

Jelen vállalkozásban nap mint nap alkalmazom ezt a szemléletemet és ebben látom egyben a sikeremet is.

Amit fontos megjegyezni: egy tudatos nő mindig eléri a célját.

A hangsúly a tudatos szón van. Sokan a célt látják és a célért küzdenek de nem mindig tudatosan, minden részletre odafigyelve (magánélet is ide tartozik).

Magas fokú precizitásom és a szakmai fegyelem alkalmassá tett engem arra, hogy felelős döntéseket hozzak pénzügyi ügyekben, egyéb területeken és felügyeljek egy 7 tagú csoportot, koordináljam őket. Segítsem a tulajdonost döntései előkészítésében, támogassam új ügyfelek behozását fejlett diplomáciai érzékemmel.

A pályázat kiírásánál kérik, hogy térjek ki a konfliktusokra.

A források általában anyagi tényezőket befolyásolják. Nem jellemző az ingadozás a cég életét tekintve, mivel az árbevételünket szinte minden évben duplázzuk de legalábbis növekszük.

Magyarországon a vállalkozások zöme függ a bankszettortól. Fontos szerintem, hogy az országban jól működő rendszer támogassa a vállalatokat.

Itt beszélhetnénk a Széchenyi kártyákról, pályázatokról, egyéb forrásokról.

A gond ott van, hogy a mai bankok nem megfelelően kommunikálnak az ügyfeleikkel és feltételezem a tulajdonosokkal sem és már-már a szakképzettségüket is kétségbe vonom amikor a saját könyvelésükben eltévednek (tapasztalat).

Mikor egy 30 milliós projektet kell előkészíteni és részben előfinanszírozni, határidőink vannak és nagyon nem mindegy, hogy a bank miatt áll-e a történet vagy tudunk gördülékenyen haladni. Talán jogos lenne elvárni a minőségi szolgáltatást erről az oldalról? Én úgy gondolom igen, de valószínűleg magasabbra rakom mindig a mércét.

Itt a pénzügyeknél járva ezt meg kellett hogy említsem.

Pályázatot idén indítottam el először, de nemrég közölték, hogy egyelőre a MIFIN a finanszírozást álméletileg felfüggesztette, ezért aug. 22-ig minden áll és várjuk a csodát. A pályázaton egyébként saját szerverparkunkat kívánjuk bővíteni (szerverbérlet szolgáltatás,

környezetkímélőbb és költséghatékonyabb a vevőinknek, még gyorsabb és hatékony kiszolgálás a munkahelyeken).

Egy-egy hitel és pályázat nem két nap és sok apróságból áll. Attól függően mennyi áll vagy bukik egy tenderen azért beismerhetően stresszes napok is vannak.

Hogy ez hogy egyeztethető össze a magánélettel?

Nekem olyan párom van, aki mindenben támogat és közösen egy szeretettelgi otthont hoztunk létre. Létrejött a kettőnk közössége amelyben mindketten egyenlők vagyunk és támogatjuk egymást. Ő a saját vállalkozását fejleszti és sokat dolgozik. Egy tanácsadó cég, melyen keresztül sok embernek segít szakmai fejlődésében. Oktatásokat csinál professzionálisan autókereskedéseknek főleg értékesítői területen de szerviz oldalon is igen erős támogatást tud nyújtani. Ehhez erős évtizedes szakmai háttere van. Nagyon büszke vagyok rá és büszkén vagyok az oldalán.

Úgy is ismerkedtünk meg mint egy tündérmesében: Ő a szomszéd irodában dolgozott és egyszer csak elindultunk egymás felé... Nem akármilyen módon ám! Mindkettőnk hobija, amiben feloldódunk és aktívan sportolunk is egyben: a motorozás. Így láttam meg először, egy sportmotor nyergében. Erős és dinamikus jelenség és nem utolsó sorban az Én szöke hercegem. Erős támaszom, biztos várom a hétköznapiakban és mindenhol. Azt hiszem érhető, hogy itt nincs gond és teljes a harmónia.

Hogy mit csinálnék másképp? Igazából semmit.

Az üzenetem pedig az, amit már más vállalkozóktól és sikeres embertől is halottam: a kitartás és a sok munka egy megfelelő hozzáállással mindig meghozza az eredményét.

Az eredményeim megalapozták ügyfeleim és munkatársaim bizalmát.

Úgy lehet jó vezető valaki szerintem, hogy példát mutat mindenkinek és egy másik nagy felelősség amit meg kell említeni.

A szerénység tekintélyt parancsol: szerénynek kell maradni, hisz én is csak ember vagyok. A kiegyensúlyozottságot, boldogságot sok ember keresi. Ha látják, hogy másnak is sikerül, elindulnak a példa irányába. Óriási dolog ez.

És egy keveset a tervekről is:

A vállalkozásban az a cél, hogy milliárdosra céget fejlesszünk fel, saját székházat építsünk és bővítsük az eszközparkunkat.

Ezt túlnyomórészt nagyobb tenderek megnyeréséből tervezzük valamint valamilyen szinten nyitjuk a céget és befektetőket keresünk.

Saját magamat ugyanilyen irányító és controlling szerepben képzelem el milliomos feleségként. Számomra nincs lehetetlen, véleményem szerint minden megvalósítható csak kellő akarat és erő kérdése.

Kíváncsian várom a pályázat eredményeit, egyéb pályamunkákat.

Bízom pozitív bírálatukban és maradok tisztelettel:

Nyárádi Tímea

pályázó

Keltezett: Budapest, 2011. július 31.